https://www.urt-utz.de/job/amr-spezialist-m-w-d/

AMR-Spezialist im technischen Vertrieb und in der Systemintegration (m/w/d)

URT Utz Ratio Technik GmbH

Arbeitspensum
Vollzeit

Start Anstellung
ab sofort

Arbeitsort
71404 Korb

Kontakt:
URT Utz Ratio Technik GmbH
Carolin Utz Krell
Daimlerstraße 23
71404 Korb
bewerbung@urt-utz.de



Materialfluss verstehen. Kunden überzeugen. Mobile Robotik voranbringen.

Sie kennen autonome mobile Roboter aus der Praxis und erkennen, worauf es bei ihrem Einsatz ankommt? Sie können Kunden beraten, Anwendungen durchdenken und aus einer ersten Anfrage ein belastbares Angebot entwickeln? Dann übernehmen Sie bei uns die Verantwortung für einen wachsenden Technologiebereich.

URT x Octariq verbindet Erfahrung im Maschinenbau mit neuen Technologien und zeitgemäßen Vertriebswegen.

Wir entwickeln Montageanlagen, Fördertechnik und individuelle Automatisierungslösungen. Mit den AMR von **SEER Robotics** erweitern wir unser Angebot um mobile Robotik. Unser Ziel: Materialflüsse beim Kunden umfassend gestalten und mobile Transportsysteme sinnvoll mit Produktion und stationärer Automatisierung verbinden.

Dafür suchen wir eine technisch versierte Persönlichkeit mit Vertriebsaffinität, Eigeninitiative und praktischer AMR-Erfahrung. Sie betreuen Kunden von der ersten Anfrage über die Aufnahme vor Ort bis zum Angebot und zum Vertragsabschluss. Gleichzeitig sind Sie der zentrale fachliche Ansprechpartner für AMR und entwickeln diesen Bereich gemeinsam mit der Vertriebsleitung weiter.

Ihre Aufgaben

- **Kunden beraten und Anwendungen verstehen:** Sie bearbeiten eingehende Leads und Anfragen, besuchen Kunden und nehmen Transportaufgaben, Abläufe und räumliche Gegebenheiten auf. Dabei erkennen Sie Einsatzmöglichkeiten und klären, welche Anforderungen eine tragfähige Lösung erfüllen muss.
- **AMR-Lösungen auslegen:** Sie wählen geeignete Fahrzeuge und Lastaufnahmen aus, entwickeln Transport- und Übergabekonzepte und bewerten die Machbarkeit. Fahrwege, Transportleistung, Flottenbedarf, Ladeplanung, Schnittstellen und Sicherheitsanforderungen beziehen Sie frühzeitig ein.
- **Angebote erstellen und Aufträge gewinnen:** Sie kalkulieren Lösungen, formulieren Angebote und erläutern Leistungsumfang, Voraussetzungen und Kundennutzen. Sie verfolgen Ihre Angebote, führen technische und kaufmännische Abstimmungen und begleiten die Entscheidung bis zum Abschluss.
- **Systemintegration mitgestalten:** Sie arbeiten eng mit Projektierung und Softwareabteilung zusammen, definieren Anforderungen und Schnittstellen

und sorgen für eine nachvollziehbare Übergabe in die Umsetzung. Bei kombinierten Anlagenprojekten bringen Sie die AMR-Kompetenz ein.
- **Den Technologiebereich entwickeln:** Sie bauen Ihr Wissen über SEER Robotics eigenständig aus, pflegen den Austausch mit dem Hersteller und entwickeln wiederverwendbare Lösungsansätze für typische Kundenanwendungen.
- **Vertriebsaktivitäten steuern:** Sie pflegen Kontakte, Projektstände und nächste Schritte im CRM und stimmen Chancen, Prioritäten und Unterstützungsbedarf regelmäßig mit der Vertriebsleitung ab.
- **Ihre Praxiserfahrung einbringen:** Wenn Sie bereits AMR in Betrieb genommen haben, können Sie diese Kompetenz auch bei uns einsetzen und die Umsetzung gemeinsam mit unserer Softwareabteilung begleiten.

Jetzt bewerben

Ihre Qualifikation

- **Sie bringen fundierte praktische Erfahrung mit AMR oder fahrerlosen Transportsystemen mit**, beispielsweise aus Anwendungstechnik, Projektierung, Systemintegration, Inbetriebnahme oder technischem Vertrieb.
- Sie verstehen die Zusammenhänge zwischen Fahrzeugtechnik, Materialfluss, Flottensteuerung und betrieblichem Ablauf. Sie können einschätzen, welche Anwendung sinnvoll umsetzbar ist und wo technische oder wirtschaftliche Grenzen liegen.
- Sie haben Freude am Kundenkontakt, stellen die richtigen Fragen und können technische Lösungen verständlich und überzeugend vermitteln. Eine bisherige Tätigkeit im Vertrieb ist dafür keine Voraussetzung.
- Sie arbeiten eigenständig, strukturiert und verbindlich. Sie treiben offene Themen voran, holen gezielt Unterstützung ein und übernehmen Verantwortung für Ihre Projekte und Ergebnisse.
- Sie verfügen über eine technische Ausbildung, einen Technikerabschluss, ein einschlägiges Studium oder eine vergleichbare, durch Berufspraxis erworbene Qualifikation.
- Sie kommunizieren sicher auf Deutsch und können sich mit internationalen Ansprechpartnern auf Englisch austauschen. Kundenbesuche und projektbezogene Reisen gehören für Sie zur Aufgabe.
- **Zusätzliche Pluspunkte:** eigene Erfahrung mit AMR-Inbetriebnahmen, Kenntnisse von SEER Robotics oder ein bestehendes Netzwerk im Umfeld mobiler Robotik und Intralogistik.

Das erwartet Sie:

- **Verantwortung mit Gestaltungsspielraum:** Sie übernehmen den AMR-Bereich als zentraler fachlicher und vertrieblicher Ansprechpartner und berichten direkt an die Vertriebsleitung.
- **Konkrete Marktchancen:** Unsere Marketingaktivitäten und digitalen Vertriebskanäle liefern Leads und Anfragen, die Sie qualifizieren und weiterentwickeln.
- **Unterstützung im Unternehmen:** Sie arbeiten mit Vertriebsleitung, Außendienst, Projektierung und Softwareabteilung zusammen.
- **Technische Vielfalt:** Ihre Projekte reichen von eigenständigen Transportanwendungen bis zur Integration mobiler Robotik in umfassendere Automatisierungslösungen.
- **Gezielte Einarbeitung:** Sie lernen die Produkte und Werkzeuge von SEER Robotics kennen und bauen auf Ihrer vorhandenen AMR-Erfahrung auf.
- Kollegiales Arbeitsumfeld in einem zukunftssicheren Unternehmen

- Anspruchsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben in einem innovativen Umfeld
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Weiterbildungsmöglichkeiten und Entwicklungsperspektiven
- Faire Vergütung und attraktive Sozialleistungen

Sie möchten Ihre Erfahrung in mobiler Robotik nutzen, Kunden gewinnen und einen Technologiebereich aktiv entwickeln? Dann freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen.